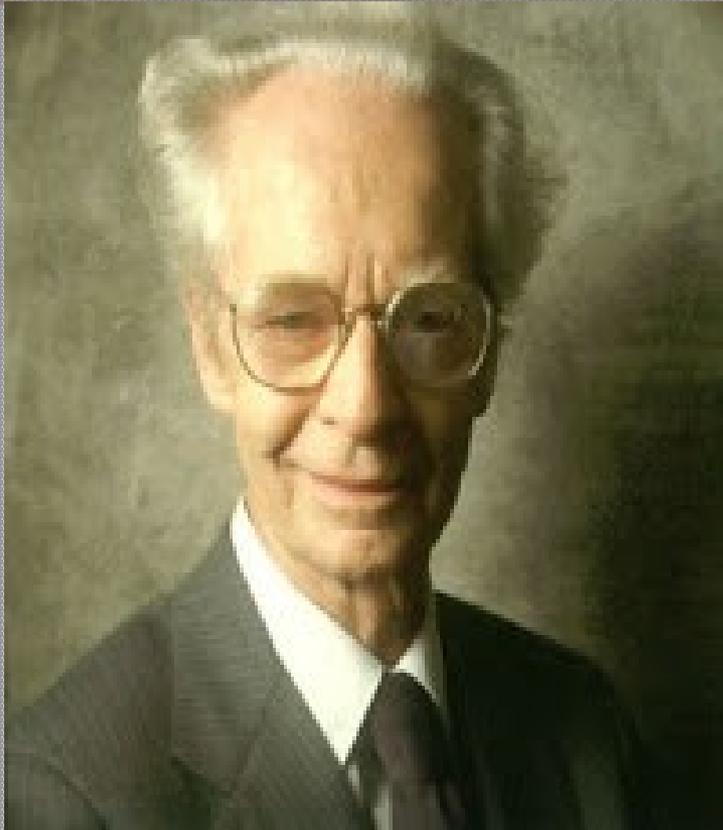


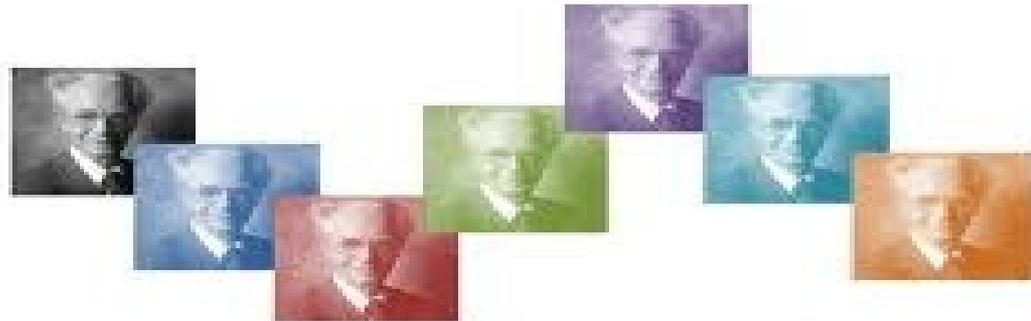
# TEORIA DE SKINNER



**YENNI TORRES NINA**

## BIOGRAFIA

Burrus Frederic Skinner, nació en 1904 en Susquehanna, Pennsylvania. Luego de fallar en sus intentos de ser escritor cambió a la psicología, de lo cual sólo tenía una vaga idea. Obtuvo su doctorado en 1931. Escribió en 1938 el libro titulado "La Conducta de los Organismos", en la cual introdujo sus estudios sobre el condicionamiento operante, luego escribió Walden II en 1948, si intento era describir la utilización de un diseño para la buena vida en una comunidad regida por los principios del conocimiento operante. Después le siguieron numerosos escritos, hasta



**Con tu genio coloreaste la vida de muchos psicólogos  
y de las personas que podemos ayudar con lo que  
comenzaste.**

## TEORÍA Y DESCRIPCIÓN DE LA MISMA.

Condicionamiento operante, llamado también instrumental y hoy en día análisis experimental de la conducta (AEC), se puede definir de la siguiente forma: Es la teoría psicológica del aprendizaje que explica la conducta voluntaria del cuerpo, en su relación con el medio ambiente, basados en un método experimental.

Es decir, que ante un estímulo, se produce una respuesta voluntaria, la cual, puede ser reforzada de manera positiva o negativa provocando que la conducta operante se fortalezca o debilite. Skinner afirmaría que “el condicionamiento operante modifica la conducta en la misma forma en que un escritor moldea un montón de arcilla”, puesto que dentro del condicionamiento operante el aprendizaje es simplemente el cambio de probabilidades de que se emita una respuesta.

## INFLUENCIA DE LA TEORÍA CON EL APRENDIZAJE.

Skinner afirma que cuando los alumnos están dominados por una atmósfera de depresión, lo que quieren es salir del aprieto y no propiamente aprender o mejorarse. Se sabe que para que tenga efecto el aprendizaje, los estímulos reforzadores deben seguir a las respuestas inmediatas.

Como el maestro tiene demasiados alumnos y no cuenta con el tiempo para ocuparse de las respuestas de ellos, uno a uno tiene que reforzar la conducta deseada aprovechando grupos de respuestas. Skinner considera que la finalidad de la psicología es predecir y controlar la conducta de los organismos individuales. En el condicionamiento operante se considera a los profesores como modeladores de la conducta de los alumnos.

### *Refuerzo positivo*

*Consolida una  
respuesta al  
presentar un  
estimulo  
positivo  
después de  
ésta.*



## APLICACIONES Y EJEMPLOS DE LA TEORÍA.

**Aprendizaje por reforzamiento:** Es el aprendizaje en el cuál la conducta es nueva para el organismo que aumenta su frecuencia de aparición luego de recibir algún estímulo reforzante.

**Aprendizaje por evitación:** Es el aprendizaje donde el organismo adquiere una conducta nueva que termina o impide la aplicación de algún estímulo aversivo (desagradable), y aumenta la frecuencia de aparición de esa conducta para que no regrese.

**Aprendizaje supersticioso:** Es el aprendizaje donde alguna consecuencia casualmente re forzante o aversiva aumenta la frecuencia de aparición de alguna conducta.

**Aprendizaje por castigo:** Es el aprendizaje donde un organismo aumenta la frecuencia de aparición de las conductas que no fueron seguidas o que no recibieron ningún estímulo aversivo o desagradable.

**Olvido:** Todas las conductas que no reciben o que dejan de recibir reforzamiento tienden a disminuir su frecuencia de

## CONCEPTOS FUNDAMENTALES.

**Estímulo Discriminativo:** Es aquel en cuya presencia de una determinada porción de conducta es altamente probable, debido a que antes fue reforzador por un estímulo.

**Conducta Operante:** Es la que tiene un organismo, es decir, como se comporta el medio ambiente.

**Estímulo Reforzador:** Es un estímulo que incrementa la probabilidad de una respuesta contingente.

**Generalización:** Es cuando al reforzar una respuesta se produce un incremento en otra respuesta parecida.

**Discriminación:** Es cuando un organismo se comporta de manera diferente en presencia de dos estímulos.

**Extinción:** Es un procedimiento en el cual una conducta operante que ha sido reforzada deja de serlo y que produce el fin de la respuesta.

## TIPOS DE REFORZADORES.

- 1. Positivo:** Todo estímulo que aumenta la probabilidad de que se produzca una conducta.
- 2. Negativo:** Todo estímulo aversivo que al ser retirado aumenta la probabilidad de que se produzca la conducta.
- 3. Extinción:** Se presenta cuando un estímulo que previamente reforzaba la conducta deja de actuar.
- 4. Castigo:** Al igual que la extinción, funciona para reducir la conducta.
- 5. Múltiple:** Aplicación de dos o más programas diferentes.
- 6. Compuesto:** Refuerzo de dos o más respuestas con uno o más programas.
- 7. Concurrente:** Refuerzo de dos o más respuestas con uno o más programas.
- 8. Castigo:** Es cuando se utiliza un estímulo aversivo para obtener la reducción en la tasa de una respuesta.

# DIFERENCIA ENTRE EL CONDICIONAMIENTO CLÁSICO Y CONDICIONAMIENTO OPERANTE.



## CONDICIONAMIENTO CLÁSICO.

Un estímulo neurológico se convierte en un reflejo asociado. **Ejemplo:** El sonido de la campana se asocia con la salivación.

El reflejo. Una simple conducta innata, es la que produce una respuesta inevitable ante la modificación de la situación ambiental.

Es una combinación de los factores estímulo-respuesta. La con

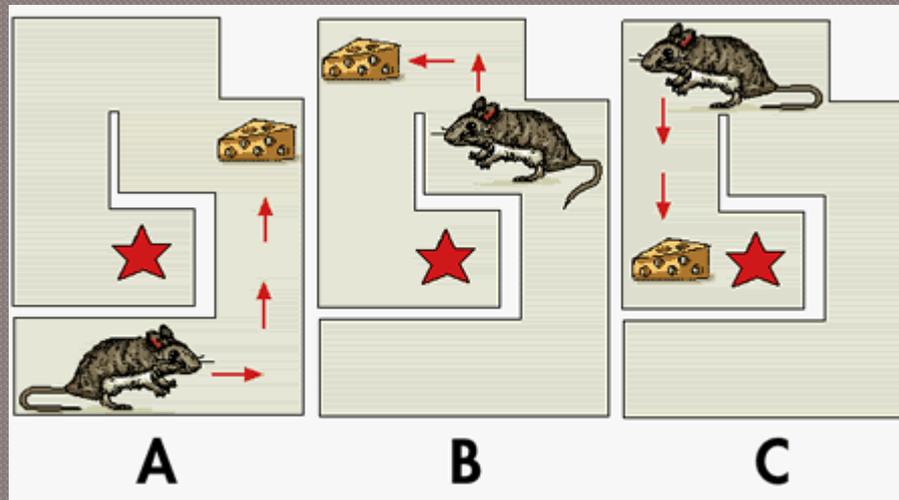


## CONDICIONAMIENTO OPERANTE.

La conducta humana es producto del reforzamiento operante. **Ejemplo:** El individuo acciona una palanca y recibe comida.

No es un reflejo, el sujeto debe realizar una actividad para obtener algo a cambio.

La conducta es externa ya que tiene un efecto sobre el mundo exterior al individuo. La relación de la conducta tiene un efecto que aumenta la probabilidad de que en condiciones similares vuelva a aparecer la misma.



## CONCLUSIONES

La conducta humana, esta guiada y dirigida por refuerzos, los cuales son de carácter motivador para dirigir una conducta. Son fundamentales en el aprendizaje sabiendo utilizarlos, para lograr una respuesta esperada hacia los alumnos.

Así, se comprueba que el comportamiento es de carácter manipulable, ya sea por la familia, iglesia, etc.

Como estudiante de pedagogía y futura profesora, es indispensable manejar este tema, como estrategia para el mejor logro de la educación, no solamente hablando de materia, sino también reforzar en los educandos sus valores, metas, intereses; ayudando también a tener una buena relación.

Es un tema cotidiano que influye directamente en nuestra forma de comportarnos, así nos dejan experiencias en nuestras relaciones, para en otra ocasión aprender de ellos.